

Izveštaji u veleprodaji

Izveštaji

Vrlo bitno svojstvo nekog programskoga paketa, je koliko može dobro izvještavati svoga korisnika. WIP ima puno izvještaja koji se generiraju po raznim kriterijima. Izvještaji mogu biti grupirani, sortirani, sa prikazom nečega ili bez prikaza neograničen je broj mogućnosti. Sve prema potrebama.

U ovih, trenutno, 15 godina postojanja WIP poslovnog sustava, imamo osjećaj da još nismo završili sa izvještajima. Uvijek se pojavi neka tvrtka koja bi nešto htjela maaalo drugačije. Ona bi zbrojila ovo ovako a grupirala onako i sl. :)

Ovdje imam želju navesti izvještaje i bar poneke od mogućnosti, za svakoga od njih. Ostalo možete istraživati i sami, jer je kombinacija stvarno puno.

Dvije lokacije izvještaja

Izvještaji se u WIPu mogu pozivati tipkom F12 za vrijeme dok se nalazite u nekom WIP dokumentu (npr. u Ponudama-otpremicama-računima). Međutim, mi ovdje govorimo o zajedničkim izvještajima WIPa, a njih smo grupirali u posebnu kategoriju. Njima se pristupa direktno iz glavnoga izbornika, ovako : Veleprodaja > Izvještaji (odnosno, za slučaj maloprodaje Maloprodaja > Izvještaji).

Nabrojimo izvještaje u izvještajima

Izvještaji u veleprodaji su :

- Nabava po kalkulacijama - ovaj izvještaj nam daje podatke o nabavi odnosno o zaduženju skladišta putem primki. On prikazuje listu primki koja može biti generirana za jedno izabrano skladište ili za sva skladišta, za jednoga izabranoga dobavljača ili za sve dobavljače, za sve ili ijednu poslovnu jedinicu a to sve za zadani vremenski (datumski) period ili za zadani opseg brojeva primki. Filtrirati se mogu i samo odobrene ili samo ne odobrene primke, što se pokazalo izvrsno za detekciju zaostalih odnosno greškom neodobrenih primki. Podatci koje ovaj izvještaj prikazuje su : broj primke, datum primke, šifra i naziv dobavljača, nabavna vrijednost robe bez PDVa, carina, zavisni troškovi, prelevman, ukupna nabavna vrijednost i pretporezi po dobavljaču, carini i zavisnim troškovima kao i ukupan pretporez po primci. Također, sve su nabrojane brojčane kolone, na kraju izvještaja - zbrojene.
- Prodaja po računima - ovaj izvještaj ima nam namjeru prikazati vrijednosti ostvarene prodaje po izlaznim računima (fakturama). Postoje dva osnovna tipa ovoga izvještaja : sa prikazom nabavne vrijednosti i marže (tzv. izlazna kalkulacija) i bez prikaza nabavnih vrijednosti i marže (samo se prikazuju prodajne vrijednosti). Izvještaj se može filtrirati za zadani datumski period ili za zadani opseg broja faktura, za jedno ili sva skladišta, za jednog ili sve kupce, te za sve ili odabrane poslovne jedinice. Također, izvještaj se može sortirati (uvećavajući poredati) po datumu računa ili po broju računa.
- Pregled skladišta - ovaj izvještaj prikazuje listu robe na skladištu, tzv. lager listu. Izvještaj može filtrirati i prikazati podatke za sva skladišta ili za svako skladište posebno, može prikazati u listi robe samo artikle koji su imali neki promet (ulaz ili izlaz), sve artikle (znači i one artikle koji nisu imali niti ulaz niti izlaz) ili samo artikle kojih ima trenutno na lageru (tada

se ne prikazuju artikli koji imaju ulaz jednak izlazu nego samo oni kojih ima trenutno na stanju). Nadalje, izvještaj se može filtrirati po datumu i to na način da se pogleda trenutno stanje robe, ili stanje na zadani datum. Ovaj izvještaj može prikazivati SVE artikle ili pak samo artikle koje ste grupirali u jednu izabranu grupu artikala. Sortirati (poredati) se može po grupi artikla, po WIP šifri artikla ili po nazivu artikla.

Podatke koje ovaj izvještaj prikazuje su : WIP Šifra artikla, naziv artikla, srednja ponderirana nabavna cijena, ulaz količine, izlaz količine, saldo količine, Ulaz vrijednosti, Izlaz vrijednosti, Saldo vrijednosti, WIP Šifra skladišta.

- Knjiga popisa (knjiga zaduženja-razduženja) - Ovaj izvještaj prikazuje sve tipove i brojeve dokumenta te pripadajuće nabavne vrijednosti tih dokumenata a sve za zadani datumski period te za jedno odabrano ili sva skladišta.
- Pregled prodane robe kumulativno po kupcima i robi za period za grupu artikla - ovaj izvještaj u excel tablicu exportira podatke o prodaji robe po kupcima a za zadanu grupu artikla ili sve grupe, zadani datumski period i to sa prikazom pojedinačnih artikala ili bez prikaza artikala (u tom se slučaju prikazuju samo grupe artikla). Ovakve izvještaje znaju tražiti veliki dobavljači kako bi mogli pratiti tijek količine prodaje svojih proizvoda.
- Pregled prodane i kupljene robe po partnerima - ovaj izvještaj prikazuje prodanu robu za zadanoga kupca. Izvještaj se može filtrirati i grupirati po cijelom nizu parametara : za sve artikle ili samo odabrani artikl, za sve kupce ili samo odabranoga kupca, za zadani datumski period ili sve što postoji u bazi podatka, po svim dokumentima ili samo za odabrane tipove WIP dokumenata. Prikaz prodaje se može grupirati po artiklima, po računima itd. Ovo je vrlo moćan izvještaj koji omogućuje pregled što to koji kupac kupuje i to ukupno ili po fakturama, po grupama itd. Izvještaj ima mogućnost prikaza nabavne cijene ali koji se može i "ugasiti" (ako se izvještaj daje kupcu da vidi što je sve kod nas kupio)
- Pregled robe po svim skladištima - ovaj izvještaj nam omogućuje da paralelno po skladištima pogledamo stanja neke robe. Može se odabrati samo jedan ili svi artikli, samo jedno ili više odabranih skladišta, samo jedna ili do 4 odabrane grupe artikala. Izvještaj je vrlo koristan kada želimo preraspodjeliti robu na više naših skladišta kako bi je svugdje imali podjednako.